



Wir sind ein international tätiges Handelsunternehmen im Bereich pharmazeutischer Produkte mit Sitz in Zürich. Das Unternehmen arbeitet nach den GDP/GMP Richtlinien.

Wir suchen eine/n

Verkäufer/In Lateinamerika Sales Executive

Muss-Kriterien:

- Verhandlungssicher in Deutsch, Englisch, Spanisch, weitere Sprachen von Vorteil
- Kenntnisse der pharmazeutischen Industrie, vorteilweise in Lateinamerika
- Verkaufspraxis in der Pharma- oder Chemiebranche resp. -handel

Ihre Aufgaben: Sie betreuen zusammen mit dem Team unsere Kunden in Lateinamerika und sind aktiv in der schriftlichen und telefonischen Akquisition. Sie führen Einkaufsverhandlungen mit unseren Lieferanten und setzen den Vertragsabschluss mit den Kunden zum Ziel - Sie sind somit für den ganzen Wertschöpfungsprozess verantwortlich. Dabei werden Sie in logistischen Belangen von der Logistikabteilung unterstützt. Ihr Arbeitsgebiet umfasst die ganze Auftragsabwicklung von der Offerten Erstellung, über Recherchen zum Produkt in Datenbanken, Bestellung beim Lieferanten, Überwachung der Aufträge bis zur Dateneingabe ins SAP. Nach der Einführungsphase unternehmen Sie jährlich zum Teil mehrwöchige Reisen im zugeteilten Verkaufsgebiet.

Ihr Profil: Sie haben Erfahrung in der Akquisition und Kundenbetreuung. Vorteilsweise verfügen Sie über Kenntnisse der pharmazeutischen Wirkstoffe und haben bereits Verkaufserfahrung im lateinamerikanischen Markt. Sie sind eine Persönlichkeit mit Biss und Engagement. Sie verfügen über eine schnelle Auffassungsgabe und können sich rasch in ein neues Arbeitsgebiet einarbeiten. Das Arbeiten im Team macht Ihnen Spass. Zudem besitzen Sie gute Anwenderkenntnisse der MS Office Programme und vorteilhafterweise auch SAP.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen:

FISCHER CHEMICALS AG
Personalabteilung
Riesbachstrasse 57
8034 Zürich
Tel. 044 389 69 69

personal@fischer-group.ch
www.fischer-group.ch